

LAMPIRAN

155

Ref.: SMIDEC __/99

**QUESTIONNAIRE ON SMI PEFORMANCE 1999-
KAJISELIDIK MENGENAI PRESTASI IKS 1999-**

A. COMPANY PROFILE

LATARBELAKANG SYARIKAT

Company Name : _____
Nama Syarikat

Company Address : _____
Alamat Syarikat

Factory Address : _____
Alamat Kilang

Year of Incorporation : _____
Tahun Penubuhan

Name of Contact Person : _____
Nama Pegawai Yang Dapat Dihubungi

Designation : _____
Jawatan

Tel. No. : _____ Fax No.: _____
No Tel. No. fax

Email Address : _____
Alamat Emel

Please indicate the industry group of your company : Please (✓)
Sila nyatakan kumpulan industri syarikat anda

- ☐ Electrical & Electronics (Including Telecommunications)
Elektrik & Elektronik (Termasuk Komunikasi)
- ☐ Machinery & Engineering
Mesin & Kejuruteraan

8. Please indicate the total sales (in RM) of your product :

Sila nyatakan jumlah jualan (dalam RM) keluaran syarikat anda :

Year <i>Tahun</i>	Percentage (%) <i>Peratus</i>
1998	
1999	
2000 (Estimate / <i>Jangkaan</i>)	

9. Equity Structure :

Struktur Ekuiti

Status <i>Status</i>	Percentage (%) <i>Peratus</i>
Bumiputera <i>Bumiputera</i>	
Non Bumiputera <i>Bukan Bumiputera</i>	
Foreign (Please state country of origin) <i>Asing (sila nyatakan negara asal)</i>	
Total <i>Jumlah</i>	100 %

10. Does your company have internet access ? Please (✓)

Adakah syarikat anda mempunyai sambungan internet ?

☒ Yes
Ya

☐ No
Tidak

11. Does your company have a website ? Please (✓)

Adakah syarikat anda mempunyai laman web ?

☐ Yes
Ya

☐ No
Tidak

B. INVESTMENT & CAPITALIZATION

PELABURAN DAN PEMODALAN

1. Your company paid-up capital (As at January 1999) Please (✓)

Modal berbayar syarikat (pada Januari 1999)

☐ Below RM 50,000
Bawah RM 50,000

☐ RM 500,000-RM 999,999
RM 500,000-RM 999,999

☐ RM 50,000-RM 99,000
RM 50,000-RM 99,000

☐ RM 1Million-RM 2.5 Million
RM 1 Juta-RM 2.5 Juta

☒ RM 100,000-RM 499,000
RM 100,000-RM 499,000

☐ RM 2.5 Million and above
RM 2.5 Juta dan ke atas

All information provided will be confidential
Semua maklumat yang dikemukakan adalah sulit

C. PRODUCTIVITY
PRODUKTIVITI

Please (✓) whichever is relevant.
Sila tandakan (✓) di tempat berkaitan.

1. Please indicate the method used to measure the performance of your company against your competitors in the same industry ?
Sila nyatakan kaedah yang digunakan untuk menilai prestasi syarikat berbanding dengan pesaing dalam industri yang sama ?

- ☒ ☐ Productivity Level
Tahap Produktiviti
- ☐ Market Share
Bahagian Pasaran
- ☒ ☐ Sales
Jualan
- ☐ Others, please specify
Lain-lain, sila nyatakan _____

2. How would you rate your company productivity level compared with your competitors in the same industry ?
Bagaimana anda menganggarkan tahap produktiviti syarikat berbanding pesaing dalam industri yang sama ?

- ☒ Higher than average
(above 50 %)
Lebih tinggi dari purata
(atas 50 %)
- ☐ Average
(about 50 %)
Purata
(kira-kira 50 %)
- ☐ Lower than average
(less than 50 %)
Kurang dari purata
(kurang dari 50 %)

3. Please indicate the level of automation used in the production process:

- ☐ Fully Automated
Automasi penuh
- ☒ Semi Automated
automasi separa
- ☐ Manual / Labor
Intensive
Manual / Intensif
Buruh

4. Are the following practices currently in use and planned to be used by your company within the next 5 years (please circle the appropriate scale)
Adakah amalan berikut sedang digunakan atau dalam perancangan untuk digunakan dalam syarikat anda untuk tempoh 5 tahun akan datang (bulatkan jawapan yang paling tepat)

Scale (Skala)

1. Widely Used (more than 50 %)
Digunakan Secara Meluas (lebih dari 50 %)
4. Not Applicable
Tidak berkaitan
2. Rarely Used (less than 50 %)
Jarang Digunakan (kurang dari 50 %)
3. Never Used
Tidak Pernah Digunakan

6. What is your company quality control process ?
Apakah proses kawalan kualiti syarikat anda ?

- ☐ Internal Mechanism
- ☐ IEC Certificate
- ☐ SIRIM Certificate
- ☐ Customer Acceptance Test
- ☐ ISO 1400 Certification
- ☐ ISO 1900 Certification,
- ☐ Please specify :
-

D.1 PRODUCTION AND PROCESS TECHNOLOGY
PROSES PENGELUARAN, PENGGUNAAN TEKNOLOGI

Please (✓) whichever is relevant.
Sila tandakan (✓) di tempat berkaitan.

1. Does your company have any ownership to intellectual property rights as below ;
Adakah syarikat anda mempunyai pemilikan terhadap hak harta intelek seperti di bawah :

- ☐ Patent
- ☐ Trade Mark
- ☐ Utility Model
- ☐ Not Applicable
- ☐ Design

2. Please indicate the source of inputs / subcomponents manufactured by your company:
Sila nyatakan sumber input / sub komponen yang dikeluarkan oleh syarikat anda :

Source of Inputs <i>Sumber Input</i>	Percentage (%) <i>Peratus (%)</i>
Local <i>Tempatan</i>	
Import (please state country of origin) <i>Import (nyatakan negara asal)</i>	
Total <i>Jumlah</i>	

9. Do you carry out any Research & Development (R & D) activities ?

Adakah syarikat anda menjalankan Penyelidikan dan Pembangunan ?

☐ Yes
Ya

☐ No
Tidak

10. Please specify mode of your R & D :

Nyatakan cara anda menjalankan R & D :

☐ Through R & D Department
Melalui Jabatan R & D

☐ Joint Venture
Kerjasama

☐ Outsourcing
Sumber luaran

11. What is the percentage of R & D expenditure over sales ? : _____

Berapa peratus perbelanjaan R & D ke atas jualan ?

E. HUMAN RESOURCE DEVELOPMENT (HRD)

PEMBANGUNAN SUMBER MANUSIA (PSM)

Please (✓) whichever is relevant.

Sila tandakan (✓) di tempat berkaitan.

1. Do you have your own training & human resource development department ?

Adakah syarikat mempunyai jabatan latihan dan pembangunan sumber manusia?

☐ Yes
Ya

☐ No
Tidak

2. Does your company has a formal training & HRD budget ?

Adakah syarikat anda mempunyai peruntukan rasmi untuk latihan dan PSM ?

☐ Yes
Ya

☐ No
Tidak

3. Please indicate the total training & HRD expenditures :

Sila nyatakan jumlah perbelanjaan latihan dan PSM.

	Total Expenditure (RM) Jumlah Perbelanjaan
1998 ,	
1999	
2000 (expected / jangkaan)	

All information provided will be confidential
Semua maklumat yang dikemukakan adalah sulit

2. Please name your current export markets (name of country) :
Sila namakan pasaran eksport semasa (nama negara)

Country <i>Negara</i>	Percentage (%) <i>Peratus</i>
i.	
ii.	
iii.	
iv.	
v.	
Total Export <i>Jumlah Eksport</i>	100 %

3. Does your company plan to penetrate other export markets ?
Adakah syarikat anda bercadang untuk menembusi pasaran eksport yang lain ?

☐ Yes
Ya

☐ No (Please proceed to question 5)
Tidak (Sila teruskan ke soalan 5)

If yes, please state number of new export market : _____
Jika ya nyatakan bilangan pasaran eksport yang baru:

4. Please indicate your company total export sales :
Sila nyatakan jumlah jualan eksport syarikat anda :

Product Sold <i>Keluaran Dijual</i>	Total Export Sales (RM) in 1998	Total Export Sales (RM) in 1999
Local <i>Tempatan</i>		
Export (please state destination) <i>Eksport (nyatakan destinasi)</i>		
Total <i>Jumlah</i>		

5. Do you plan to export or penetrate other export market (s) within the next 5 years ?
Adakah anda bercadang untuk mengeksport atau menembusi pasaran lain dalam masa 5 tahun akan datang ?

☐ Yes
Ya

☐ No
Tidak

All information provided will be confidential
Semua maklumat yang dikemukakan adalah sulit

Please answer the relevant programme(s) to your company
Sila jawab program yang berkaitan dengan syarikat anda

Industrial Linkage Programme (ILP)
Program Rantaian Industri

1. Have you been involved in any of the following activities/ programmes?

- ☐ ILP
- ☐ Showcase & Business Matching
- ☐ Mini Display
- ☐ Global Supplier Programme

2. Does the programme benefit your company?

If yes, how?

- ☐ Secured Sales Contract (industrial linkage)
- ☐ Networking
- ☐ Others (please specify) _____

If no, why? _____

Industrial Technical Assistance Fund (ITAF)

Tabung Bantuan Teknikal Perindustrian

1. Please state the amount of grants received under this fund.

Nyatakan jumlah geran yang diterima dibawah tabung ini

- ITAF 1 ☐ Below RM20,000 ☐ RM20,000 – RM40,000
- ITAF 2 ☐ Below RM50,000 ☐ RM50,000 –RM 100,000 ☐ Above RM101,000
- ITAF 3 ☐ Below RM50,000 ☐ RM50,000 –RM 100,000 ☐ Above RM101,000
- ITAF 4 ☐ Below RM20,000 ☐ RM20,000 – RM40,000

All information provided will be confidential
Semua maklumat yang dikemukakan adalah sulit

2. Please indicate the type of training course(s) that your employees attended and the training institution(s).

Sila nyatakan jenis kursus latihan yang dihadiri oleh pekerja syarikat anda dan institusi latihan

Types of courses	Training Institution(s)
a. _____	_____
b. _____	_____
c. _____	_____
d. _____	_____
e. _____	_____

2. Please indicate the usefulness of the programme to your company. Please circle the appropriate scale.

Sila nyatakan keberkesanan program terhadap syarikat anda. Sila bulatkan skala yang sesuai.

Scale (skala) :

- 1. Very useful
- 2. Useful
- 3. Moderately useful
- 4. Not useful

Improvement	Scale
Enhance company's operation	1 2 3 4
Upgrade employee's skills	1 2 3 4
Improve product quality	1 2 3 4
Improve employees' motivation	1 2 3 4

Infrastructure Development Programme
Program Pembangunan Infrastruktur

1. Please indicate the type of assistance given under this programme?
Sila nyatakan bentuk bantuan yang diberikan di bawah program ini?

- ☐ Grant channeled to developer
- ☐ Grant channeled to SMI companies
- ☐ Soft loan

Special Assistance Scheme for Women Entrepreneurs

1. Please state type of assistance your company has enjoyed under this special scheme?

Nyatakan bentuk bantuan yang diterima oleh syarikat anda?

- ☐ Pakej Kewangan untuk IKS (PAKSI)
- ☐ ITAF
- ☒ Y2K Grant
- ☐ Skills Upgrading Programme (grant)

2. Please indicate the usefulness of the above scheme(s) to your company. Please circle the appropriate scale.

Sila nyatakan keberkesanan skim terhadap syarikat anda. Sila bulatkan skala yang sesuai.

Scale (skala) :

1. Very useful
2. Useful
3. Moderately useful
4. Not useful

Improvement

Scale

Improve Sales	1	2	3	4
Enhance company's operation	1	2	3	4
Upgrade employee's skills	1	2	3	4
Improve product quality	1	2	3	4
Expansion of company's operation	1	2	3	4

Recommendation

What is your suggestion to improve the SMI assistance programme (s) in the future.
Apakah cadangan anda untuk meningkatkan program bantuan IKS pada masa hadapan.

Terima kasih di atas kerjasama anda

All information provided will be confidential
Semua maklumat yang dikemukakan adalah sulit

KESAN PERBEZAAN DEFINISI IKS

pertimana yang telah dinyatakan dalam Bab 1 bahawa persoalan definisi IKS ringkali menjadi pertikaian. Terdapat banyak kaedah yang telah digunakan untuk endefinisikan IKS. Penggunaan definisi yang berlainan akan memberikan keputusan ng berbeza terutamanya dalam menentukan saiz industri.

finisi I: Menggunakan Bilangan Pekerja Sahaja

enurut UNIDO industri kecil ialah industri yang menggunakan tenaga pekerja yang ak melebihi 50 orang manakala industri sederhana pula memiliki di antara 51-150 ng pekerja. Oleh yang demikian jumlah industri kecil ialah sebanyak 82 buah atau 3% dan selebihnya 49.7% atau 78 buah tergolong dalam industri besar

Bilangan Pekerja (orang)	Modal Berbayar (RM)					
	Kurang 99 ribu	100-499 ribu	500-999 ribu	1-2.5 juta	Lebih 2.5 juta	Jumlah
Kurang 10	4 (2.5)	6 (3.8)	1 (0.6)			11 (6.9)
10-50	5 (3.2)	35 (21.9)	14 (8.8)	13 (8.1)	4 (2.5)	71 (44.4)
51-100	2 (1.2)	7 (4.4)	10 (6.3)	16 (10.0)	5 (3.1)	40 (25.0)
101-150	-	4 (2.5)	5 (3.1)	17 (10.6)	12 (7.5)	38 (23.7)
Jumlah	11 (6.9)	52 (32.5)	30 (18.8)	46 (28.8)	21 (13.1)	160 (100.0)

Sumber: Soal Selidik 1999.

finisi II: Menggunakan Modal Berbayar sahaja

mentara itu jika menggunakan kaedah modal berbayar maka 39.4% atau 63 buah IKS masuk dalam industri kecil. Selain itu terdapat 21 (13.1%) buah syarikat termasuk am industri besar kerana memiliki modal berbayar melebihi 2.5 juta.

Jumlah tenaga kerja (orang)	Modal Berbayar (RM)					
	Kurang 99 ribu	100-499 ribu	500-999 ribu	1-2.5 juta	Lebih 2.5 juta	Jumlah
dibawah 10	4 (2.5)	6 (3.8)	1 (0.6)	-	-	11 (6.9)
10-50	5 (3.2)	35 (21.9)	14 (8.8)	13 (8.1)	4 (2.5)	71 (44.4)
50-100	2 (1.2)	7 (4.4)	10 (6.3)	16 (10.0)	5 (3.1)	40 (25.0)
100-150	-	4 (2.5)	5 (3.1)	17 (10.6)	12 (7.5)	38 (23.7)
Jumlah	11 (6.9)	52 (32.5)	30 (18.8)	46 (28.8)	21 (13.1)	160 (100.0)

Sumber: Soal Selidik 1999.

Kaedah III: Menggunakan Modal Berbayar dan Tenaga Buruh

mentara itu, jika menggunakan kedua-dua kaedah tenaga buruh dan modal berbayar maka hanya 31.3% atau 50 buah IKS sahaja yang tergolong dalam industri kecil. Selain itu, sukar untuk mengklasifikasikan beberapa IKS yang tidak menepati kedua-dua kriteria tersebut sama ada industri kecil atau sederhana, seperti yang ditunjukkan oleh lorekan yang lebih cerah.

Jumlah tenaga kerja (orang)	Modal Berbayar (RM)					
	Kurang 99 ribu	100-499 ribu	500-999 ribu	1-2.5 juta	Lebih 2.5 juta	Jumlah
dibawah 10	4 (2.5)	6 (3.8)	1 (0.6)	-	-	11 (6.9)
10-50	5 (3.2)	35 (21.9)	14 (8.8)	13 (8.1)	4 (2.5)	71 (44.4)
50-100	2 (1.2)	7 (4.4)	10 (6.3)	16 (10.0)	5 (3.1)	40 (25.0)
100-150	-	4 (2.5)	5 (3.1)	17 (10.6)	12 (7.5)	38 (23.7)
Jumlah	11 (6.9)	52 (32.5)	30 (18.8)	46 (28.8)	21 (13.1)	160 (100.0)

Sumber: Soal Selidik 1999.

RINGKASAN KEPUTUSAN PENTING PUSINGAN URUGUAY

1. Market Access

<i>(i) Tariff Reduction</i>	
Industrial products in developed countries	Average tariff reduction rate: Japan: 61 per cent, Canada: 50 per cent, US and EU: 35-40 per cent, around 40 per cent as a whole. Average tariff for industrial products: 1.5 per cent for Japan which is the lowest among the developed countries; 3.5-4.0 per cent for the US and EU.
Reciprocal removal of tariffs in developed countries	Tariffs are removed reciprocally in 3 sectors (steel industry, pharmaceuticals, construction machinery, agricultural machinery, medical equipment, beer, liquor (whisky and brandy) and furniture).
Method of reduction	Reduced equally in 5 steps with 4 years from the promulgation of the WTO Agreements in principle.
<i>(ii) Agriculture</i>	
Market Access	1. Tariffication of all non-tariff barriers in principle and creation of a certain number of accessible opportunities. 2. Reduction of tariffs by 36 per cent on average within 6 years from 1995 (by item, minimum reduction of 15 per cent). 3. Agricultural products meeting certain requirement may be exempted from tariffication for 6 years from 1995. Tariffication from the 7th year will be negotiated in the 6th year from 1995.
Domestic support	Price support and domestic support including producer's subsidies will be reduced by 20 per cent within 6 years from 1996.
Export competition	Reduction of export subsidies by 36 per cent in fiscal expenditure, and 21% reduction in export volume within 6 years from 1995.
<i>(iii) Textiles</i>	
<i>(Before)</i> Multi-Fibre Arrangement (MFA): 1. Volume restraints were allowed towards certain specific export countries. 2. No alternative measures could be determined other than the import restriction.	<i>(After)</i> 1. MFA restraints and other restrictions on textiles products will gradually be reduced over 10 years from 1995 to 2004. 2. Transitional safeguard measures can be taken for items not included in GATT.

2. Rules

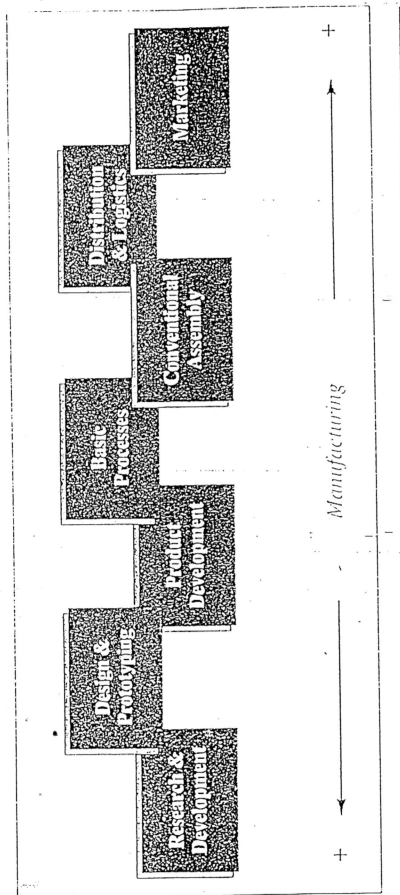
<i>(Before)</i>	<i>(After)</i>
<i>(i) Dispute Settlement</i>	
When bilateral negotiations could not settle a dispute, a panel composed of 3 panellists was to be adopted by the Council in which all contracting parties would participate. However, this system required time-consuming procedures when the accused country delayed the establishment of the panel or the defeated party obstructed adoption of the report by the Council.	1. Guidelines limit the period between the start of bilateral negotiations and the decision on the panel report to 15 months at the maximum, unless otherwise agreed by both parties separately. 2. Panel reports and authorisation of cross-retaliation are to be adopted at the Dispute Settlement Body unless opposed by all member countries.

	3. Authorisation of cross-retaliation (in cases where the defeated country does not rectify its violation, the plaintiff country can take countervailing measures in other sectors, provided that the remaining member countries unanimously approve). 4. It is prohibited for one country to take retaliatory measures against other countries in violation of WTO obligations, or to make any unilateral judgements on those countries' trade policies and measures as unfair, based on its domestic criteria.
<i>(ii) Anti-dumping</i>	
In cases where domestic industries were injured or threatened with injury by dumping, the country could impose anti-dumping duties to offset or prevent the dumping action, provided that the country fulfilled certain conditions. However, there were some problems, such as the method used to determine the dumping margin (price differentials between domestic sales and the exports).	1. The method for calculating the dumping margin is clarified. 2. The investigation procedures are clarified. 3. Sunset Clause (in principle, the anti-dumping duties automatically lapse after 5 years of imposition). 4. The standard for determining injury is prescribed.
<i>(iii) Subsidies</i>	
Subsidies had a significant impact on trade: subsidised products exported to a trading partner had the potential to damage domestic products of that country, and subsidising domestic products had the potential to lead to a decrease in imports of similar foreign products. At the Tokyo Round, a Subsidies Code was concluded among 20 developed countries and the EU, but the definition of subsidies was not clear. Thus, various disputes arose concerning certain measures: a measure not defined as a subsidy by one country could be reason for another country to take countervailing measures.	1. Clarification of definitions: • subsidies to be prohibited (export subsidies and preferential treatment of domestic goods). • subsidies that are actionable but not subject to countervailing duty (subsidies not prohibited not countervailed). • subsidies not to be countervailed (subsidies for regional development and research). 2. Consolidation of the enforcement procedure of countervailing measures. 3. Application extended to all GATT countries.
<i>(iv) Safeguards</i>	
Article XIX of the GATT prescribing emergency import restrictions against surges of specific goods, did not give a clear definition of the enforcement conditions. Although the quantitative restrictions diminished, alternative measures such as the "grey area restrictions" and voluntary export restraints became more frequent.	1. A new enforcement condition is prescribed; that is, "enforcement is possible only if the member country determines that the expansion of imports might cause serious damage to its domestic industries." 2. The grey area restrictions and the voluntary export restraint are to be abolished within 4 years from the date of promulgation of the WTO Agreement. Countries will be prohibited from enforcing such restrictions or demanding that other countries enforce them. 3. Existing safeguard measures must be removed by the latter date of either 8 years from the enforcement or 5 years from the promulgation of the WTO Agreement.
<i>(v) Rules of Origin</i>	
The rule to determine the country of origin for internationally-traded goods was supposed to be applied when determining the origin of products that sustained different tariffs depending on the country or trade	1. Establishment of rules to be observed by respective countries until the conclusion of the unified rule of origin. 2. Determination of the unification work:

restrictions by the importing countries. GATT has not yet provided its own regulations, nor has there been any other international rule applied. Thus, some countries have arbitrarily used rules of origin as an unfair trade barrier.	schedule (to be completed within 3 years from the promulgation of the WTO Agreement). 3. Creation of a Committee on Rules of Origin, and of a Technological Committee on Rules of Origin.
<i>Services</i>	
Global trade in services is growing with the expansion of the service industry in the global economy and the globalisation of corporate activities. However, to date there have been no regulations concerning the trade in services in the GATT	1. Extension of most-favoured-nation treatment (including the rules in receiving the exemption of the obligation). 2. Extension of nation-treatment (including the obligation not to treat other member countries' services more unfavourably than domestic services). 3. Market access provision (obligation to remove trade restrictive measures such as restrictions on volume which affect trade in services). 4. Publication of legislation, regulations and other information which affect trade in services of the countries.
<i>TRIPs: Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights</i>	
Intellectual property has been protected under the Paris Convention (including patents, designs and trademarks) and the Berne Convention (copyrights). WIPO (World Intellectual Property Organisation) has been working on international rule to prevent patent infringement and pirated goods (not yet completed). The issue had not been fully discussed in previous GATT rounds.	1. Obligation to comply with the Paris and Berne Conventions (including those countries that have not ratified those conventions). 2. Enhancement of levels of protection. 3. Clarification of required most-favoured-nation treatment. 4. Requirement to entrust dispute settlement to the WTO procedures. 5. A Council for TRIPs will be created in the WTO.
<i>TRIMs: Trade-Related Investment Measures</i>	
Local content requirement in certain countries have unfairly discriminated against foreign investors and acted as a barrier to selling in local markets.	1. In order to clarify the rules concerning the investment measures that cause trade distortion, the WTO prohibits the following: • local content requirement (requiring a corporation entering local markets to produce a fixed proportion of locally-produced parts). • import-export balancing requirements. • foreign exchange restraints. • domestic sales requirements (measures to restrict the export of products). 2. Establishment of a Committee on TRIMs in the WTO to discuss the management and implementation of the agreement.

Source: Adapted from Ministry of International Trade and Industry, Japan, 1995.

VALUE CHAIN OF MANUFACTURING



#to be read as Manufacturing Plus Plus

Kemudahan Kewangan dan Kredit

Nama	Kemudahan yang Disediakan	Bentuk Kemudahan	Agensi Pelaksanaan
1. Tabung Bantuan Teknikal Perindustrian (ITAF)	i. ITAF 1 - Skim Perancangan Dan Pembangunan Perniagaan ii. ITAF 2 - Skim Peningkatan Pembangunan Produk Dan Proses iii. ITAF 3 - Skim Peningkatan Kualiti dan Produktiviti Dan Persijilan iv. ITAF 4 - Skim Pembangunan Pasaran	: : 50% : Bersamaan : geran : :	SMIDEC
2. Skim Modenisasi Dan Automasi untuk IKS	<u>Jumlah pinjaman</u> : Maksimum RM1 juta (tidak melebihi 75% dari kos mesin) <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian mesin dan peralatan <u>Tempoh pinjaman</u> : 5 - 10 tahun	Kadar faedah : 4.0%	MIDF
3. Skim Peningkatan Kualiti untuk IKS (Bumiputera sahaja)	<u>Jumlah pinjaman</u> : RM30,000-RM1 juta <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian mesin dan peralatan <u>Tempoh pinjaman</u> : 5-10 tahun	Kadar faedah : 4.0%	Bank Pembangunan
4. Pakej Kewangan Untuk IKS (PAKSI) (i) Pembiayaan projek (ii) Modal kerja	<u>Jumlah pinjaman</u> : RM2 juta (maksimum) <u>Tujuan</u> : Pembelian lot kilang, mesin dan perundingan <u>Tempoh pinjaman</u> : 10 tahun (maksimum) <u>Jumlah pinjaman</u> : RM1 juta (maksimum) <u>Tujuan</u> : Pembelian bahan mentah <u>Tempoh pinjaman</u> : Bayaran penuh setelah kontrak selesai	Kadar faedah : 3.5 - 4.0% Kadar faedah : 5.0%	Bank Industri
5. Program Promosi Industri Kecil dan Sederhana (SMIPP)	<u>Jumlah pinjaman</u> : Maksimum RM5 juta (hingga 75% dari kos projek) <u>Tempoh pinjaman</u> : Tidak melebihi 15 tahun	Kadar faedah : 7.0%	(I) BankIndustri (ii) Bank Pembangunan (iii) MIDF
6. Pembiayaan Untuk Sektor Perkilangan	Peratus <u>pembiayaan</u> : Sehingga 85% dari kos projek berdasarkan nisbah 3:5:1 <u>Tujuan</u> : Pembelian pelan, mesin dan peralatan, bangunan kilang <u>Tempoh pinjaman</u> : 15 tahun	Kadar faedah : 6.5 - 8.5 %	Bank Industri
7. Skim Kredit Pembekal (i) Sebelum hantaran (ii) Selepas hantaran	Peratus <u>Pembiayaan</u> : Sehingga 85% dari nilai tempahan eksport <u>Tujuan</u> : Untuk membantu pengeksport membiayai sebahagian modal kerja semasa peringkat pengeluaran <u>Tempoh pinjaman</u> : Maksimum 120 hari Peratus <u>Pembiayaan</u> : Sehingga 95% dari nilai invoice eksport <u>Tujuan</u> : Untuk menyediakan dana untuk pengeksport bagi dana pengeluaran <u>Tempoh pinjaman</u> : Maksimum 180 hari	Kadar faedah : 9.0% Kadar faedah : 9.0%	Bank Industri
8. Skim Kredit Pembeli	Peratus <u>Pembiayaan</u> : Maksimum 85% dari nilai kontrak <u>Tujuan</u> : Membantu pengimport asing membeli barangan buatan Malaysia <u>Tempoh pinjaman</u> : 10 tahun	Kadar faedah : 9.0%	Bank Industri

Bersambung...

Kemudahan Kewangan dan Kredit

	Kemudahan yang Disediakan	Bentuk Kemudahan	Agensi Pelaksanaan
Kemudahan Pembiayaan Perdagangan	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Nilai minimum setiap transaksi US\$100.00 <u>Tujuan</u> : Membantu pengimport Malaysia membeli bahan mentah dan bahan pembinaan dari negara ahli dan bukan ahli IDB <u>Tempoh Pinjaman</u> : Antara 9 - 24 bulan	Mengikut undang-undang Syariah tiada kadar faedah dikenakan	Bank Industri
Kemudahan Pembiayaan Perdagangan jangka Panjang	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Sehingga 80% dari nilai barangan eksport <u>Tujuan</u> : Pembelian komoditi pengguna, barangan separuh siap dan barangan modal <u>Tempoh Pinjaman</u> : Antara 6 - 60 bulan	<u>Mark-up</u> : 6.0%	Bank Industri
Skim Pinjaman Khas untuk IKS	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM100,000-RM 10 juta <u>Tujuan</u> : Pinjaman Asset Tetap dan Sewa (subsektor berasaskan perkhayuan sahaja) <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 8 tahun	Kadar faedah : 7.75%	(i) Bank Pembangunan (ii) MIDF
Tabung Khas Untuk Pelancongan	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM100,000- RM 2.25 juta <u>Tujuan</u> : Pinjaman Harta Tetap (sektor pelancongan sahaja) <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 10 tahun	Kadar faedah : 6.5%	Bank Pembangunan
Skim Pinjaman Khas Bumiputera sahaja)	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM100,000- RM5 juta <u>Tujuan</u> : Pembelian mesin jentera, dan peralatan, harta tetap dan modal kerja <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 8 tahun	Kadar faedah : 5.0%	Bank Pembangunan
Tabung Usaha Baru (NEF)	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM2 juta <u>Tujuan</u> : Menyediakan jaminan 80 peratus pinjaman pokok <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 8 tahun	Kadar faedah : 5.0%	Perbadanan Jaminan Kredit (CGC)
Skim Jaminan Tabung Usaha Baru	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM100,000 - RM2.5 juta <u>Tujuan</u> : Pembelian mesin jentera dan peralatan, harta tetap dan modal kerja <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 8 tahun	Kadar faedah : 5.0%	(i) Bank Pembangunan (ii) MIDF
Skim Jaminan Industri Bumiputera	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Maksimum RM5 juta atau 75% daripada kos harta tetap untuk dibeli <u>Tujuan</u> : Pembiayaan Syariah harta tetap, modal kerja dan pembiayaan saham <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 10 tahun	Kadar faedah : 4.5%	Bank Pembangunan
Skim Modal Asas	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Maksimum RM5 juta atau 75% daripada kos harta tetap untuk dibeli <u>Tujuan</u> : Pembiayaan Syariah harta tetap, modal kerja dan pembiayaan saham <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 10 tahun	Kadar faedah : 4.5%	Bank Pembangunan

Bersambung...

Kemudahan Kewangan dan Kredit

Nama	Kemudahan yang Disediakan	Bentuk Kemudahan	Agensi Pelaksanaan
13. Skim Pinjaman Biasa (Bumiputera sahaja) (i) Pinjaman Projek (ii) Pajakan (iii) Pembiayaan saham	<u>Jumlah pinjaman</u> : Minimum RM100,000 <u>Tujuan</u> : Pinjaman harta tetap, modal kerja dan pinjaman pinjaman berkelompok <u>Tempoh pinjaman</u> : Harta tetap - Mak. 12 tahun Modal kerja - 2-4 tahun <u>Jumlah pinjaman</u> : Minimum RM100,000 <u>Tujuan</u> : Untuk pembiayaan pajakan mesin dan peralatan <u>Tempoh pinjaman</u> : Maksimum 5 tahun <u>Jumlah pinjaman</u> : RM100,000 - RM5 juta <u>Tujuan</u> : Pengambilan ekuiti dalam syarikat-syarikat <u>Tempoh pinjaman</u> : Maksimum 5 tahun	Kadar faedah : BLR + 2.0% Kadar faedah : 5.0% Kadar faedah : 5.0%	Bank Pembangunan Bank Pembangunan Bank Pembangunan
14. Skim Jaminan Utama Baru	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM3 juta - RM7.5 juta <u>Tujuan</u> : Untuk ECR, bil pembelian resit resit amanah, amanah, sewa beli, pajakan, jaminan bank. <u>Liputan Jaminan</u> : Dengan cagaran - 80-90% Tanpa Cagaran - 70-80%	Kadar faedah : BLR + 2.0%	Perbadanan Jaminan Kredit (CGC)
15. Polisi Insuran Pembiayaan Eksport Jurubank	<u>Jumlah Pinjaman</u> : pinjaman: Kehilangan 90% pinjaman/pendahuluan sebelum penghantaran <u>Tujuan</u> : Jaminan kepada bank-bank tempatan terhadap kehilangan dari kegagalan pengeksport/pembekal untuk membayar balik pinjaman/pendahuluan eksport akibat dari kegagalan membayar hutang dan/atau kegagalan membayar dalam tempoh yang ditetapkan. <u>Tempoh pinjaman</u> : maksimum tempoh kredit 180 hari.		Malaysian Export Credit Insurance Bank (MECIB)
16. Skim Pinjaman Integritas (ILS)	<u>Jumlah Pinjaman</u> : RM7.5 juta <u>Tujuan</u> : Untuk menyediakan kemudahan jaminan kredit sehingga RM2.5 juta melalui bank perdagangan kecuali Bank Industri	Kadar faedah : BLR + 2.0%	Perbadanan Jaminan Kredit. (CGC) Bank-Bank yang menyertai: Maybank, OCBC, Hongkong Bank, Hock Hua, Bank Industri
17. Skim Pinjaman Kadar Tetap (i) Pinjaman Projek (ii) Pinjaman Mesin	<u>Jumlah pinjaman</u> : Sehingga 70% pembiayaan harta tetap <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian tanah bangunan kilang, loji dan mesin. <u>Tempoh</u> : 5 - 12 tahun <u>Jumlah pinjaman</u> : Sehingga 75% kos loji dan mesin <u>Tempoh pinjaman</u> : 3 - 6 tahun	Kadar faedah : 8.5 - 10.5% Kadar faedah : Sehingga 5 tahun	MIDF MIDF

Bersambung...

: Kemudahan Kewangan dan Kredit

	Kemudahan yang Disediakan	Bentuk Kemudahan	Agensi Pelaksanaan
Pinjaman Gadaijanji Kilang	<u>Jumlah pinjaman</u> : sehingga 70% kos tanah dan bangunan kilang <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian tanah dan bangunan Kilang <u>Tempoh pinjaman</u> : 5 - 12 tahun	Kadar faedah : up to 5 years	MIDF
Embiayaan Pajak	<u>Jumlah pinjaman</u> : Sehingga 100% pembiayaan pajak <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian loji kilang dan mesin	Kadar faedah : 6.0 - 7.0%	MIDF
Pinjaman Khas s DF	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Minimum RM5 juta Maksimum RM20 juta <u>Tujuan</u> : Untuk menggalakan pembangunan syarikat-syarikat IKS Malaysia <u>Tempoh Pinjaman</u> : 5 - 12 tahun	Kadar faedah : 6.5% Kadar faedah : 7.75%	MIDF EXIM Bank
bung Swedish untuk wala dalam sekitar	<u>Jumlah Pinjaman</u> : Sehingga US\$5 juta <u>Tujuan</u> : Untuk pembelian peralatan dan mesin jentera untuk projek alam sekitar <u>Tempoh Pinjaman</u> : Maksimum 6 tahun	Kadar faedah : 5.0%	MIDF
Amanah Rakyat (A)	<u>Jumlah pinjaman</u> : Maksimum RM250,000 <u>Tujuan</u> : Pembelian kenderaan <u>Tempoh pinjaman</u> : 1 - 10 tahun	Kadar faedah : 5.5 - 7.0%	MARA
g Untuk Makanan (3F)	<u>Jumlah pinjaman</u> : Sehingga 90% kos projek <u>Tujuan</u> : Untuk menggalakan pelaburan dalam pengeluaran makanan	Kadar faedah : 4.0%	Bank Negara
g IKS (TIKS):	<u>Jumlah pinjaman</u> : Minimum RM50,000 Maksimum RM5 juta <u>Tujuan</u> : Pembesaran kapasiti pengeluaran Penggunaan kapasiti yang sedia ada Modal kerja <u>Tempoh pinjaman</u> : 7 tahun	Kadar faedah: 8.5%	Bank Negara
g Pemulihan IKS	<u>Jumlah pinjaman</u> : Minimum RM50,000 Maksimum RM5juta <u>Tujuan</u> : IKS yang menghadapi pinjaman tidak berbayar Pinjaman dan masalah aliran tunai sementara <u>Tempoh pinjaman</u> : 7 tahun	Kadar faedah : 5.0%	Bank Negara